



HITACHI

LATAM Partner Summit FY26

Built to Grow. Powered by Data.

Anderson Pedral

アンダーソン・ペドラル

Gerente de Produto

Celular +55 11 997.023.974

anderson.pedral@ingrammicro.com

Marcos Guimaraes

マルコス・ギマラエス

Gerente de Unidade

Celular +55 11 965.761.078

marcos.guimaraes@ingrammicro.com

HITACHI

Ingram Micro - Além da Distribuição

Da identificação da oportunidade à entrega da solução.

A Ingram Micro apoia o crescimento dos parceiros em todo o território nacional.

Capacidades que impulsionam resultados.

Agenda

1. Cobertura Comercial Nacional
2. Oportunidades de Governo
3. Soluções Financeiras
4. Unidade de Negócios Hitachi Vantara
5. Arquitetura de Soluções
6. Geração e Desenvolvimento de Demanda

Cobertura Comercial Nacional

Atuação regionalizada
nos segmentos
Privado
Governo
Conta Foco (Cliente Final).



Marcelo Violento
Diretor Comercial Brasil

Diretorias Regionais
Garantem cobertura:
Comercial
Gestão estratégica

Em todo o território nacional.



Apoio às vendas em oportunidades de Governo



Compliance

- * Segurança e conformidade nas operações comerciais
- * Suporte em contratos, licitações e due diligence de parceiros
- * Mitigação de riscos regulatórios e reputacionais
- * Fortalecimento da governança e da confiança dos clientes
- * ISO 37001



Unidade Dedicada

- * Analista, Jurídico e Arquiteto de Soluções
- * Estrutura especializada para analisar negócios mitigar riscos e garantir soluções aderentes às necessidades dos clientes.



Oferecemos maior rentabilidade!

SOLUÇÕES FINANCEIRAS

A Ingram Micro tem a solução financeira ideal para os negócios!

NOSSOS PARCEIROS:


Hewlett Packard
Enterprise

 **dL** financial solutions
partner

 **Cartão**
BNDES

Banco **Daycoval**

Banco **IBM**

 **mercado**
pago

 **SOCIETE GENERALE**
Equipment Finance

 **Santander**

 **Banco do**
Nordeste

Reduz os dias médios de recebimento da **comissão**.
Aumenta a rentabilidade sobre o investimento com capital de giro.

Prazos flexíveis de financiamento a partir de 30 dias à 60 meses. Pagamento integral da comissão em até 20 dias.

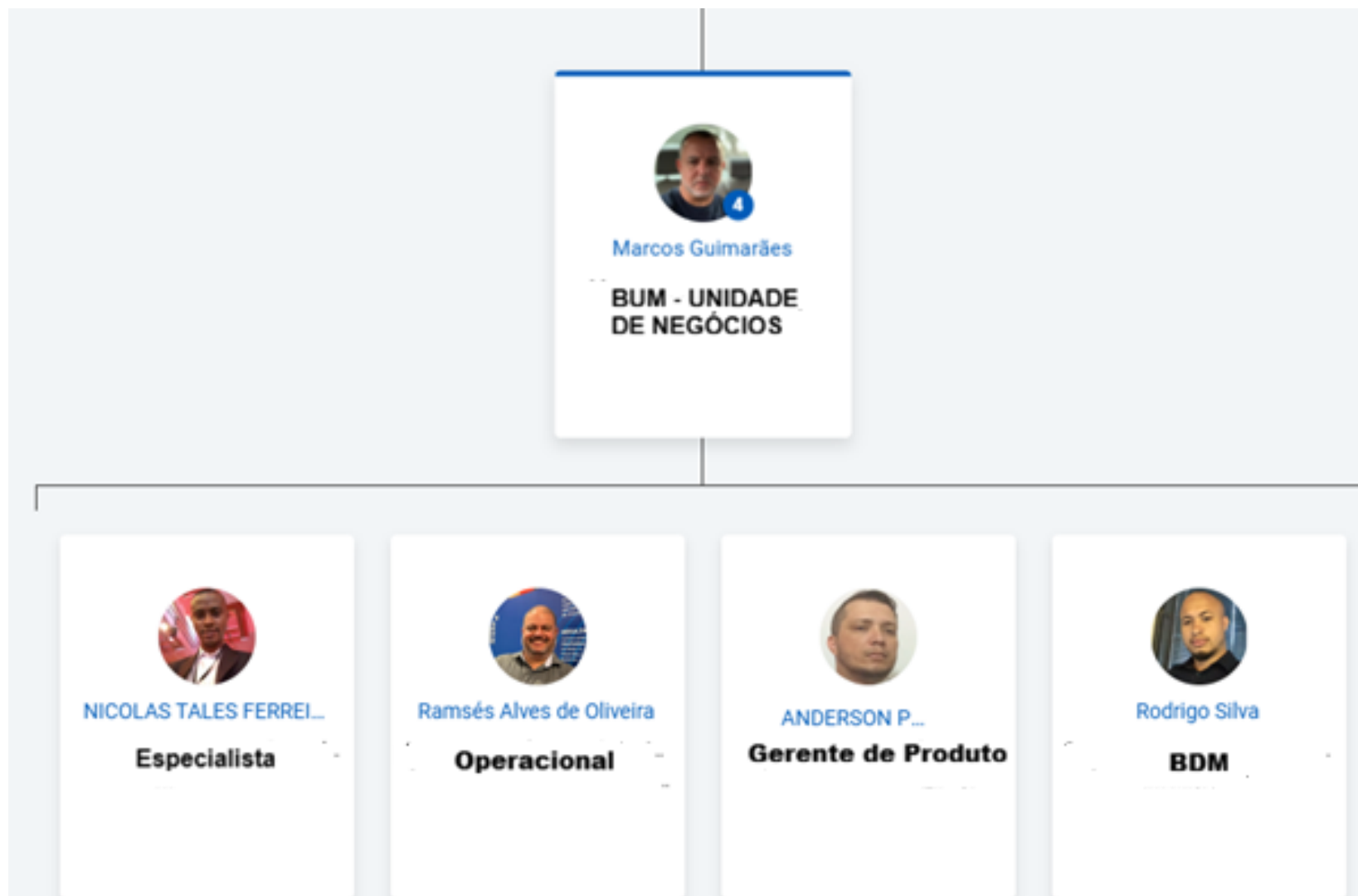
Disponibilidade de novos limites de **crédito** através de parceiros financeiros. Protege o capital. Reduz o risco de crédito.



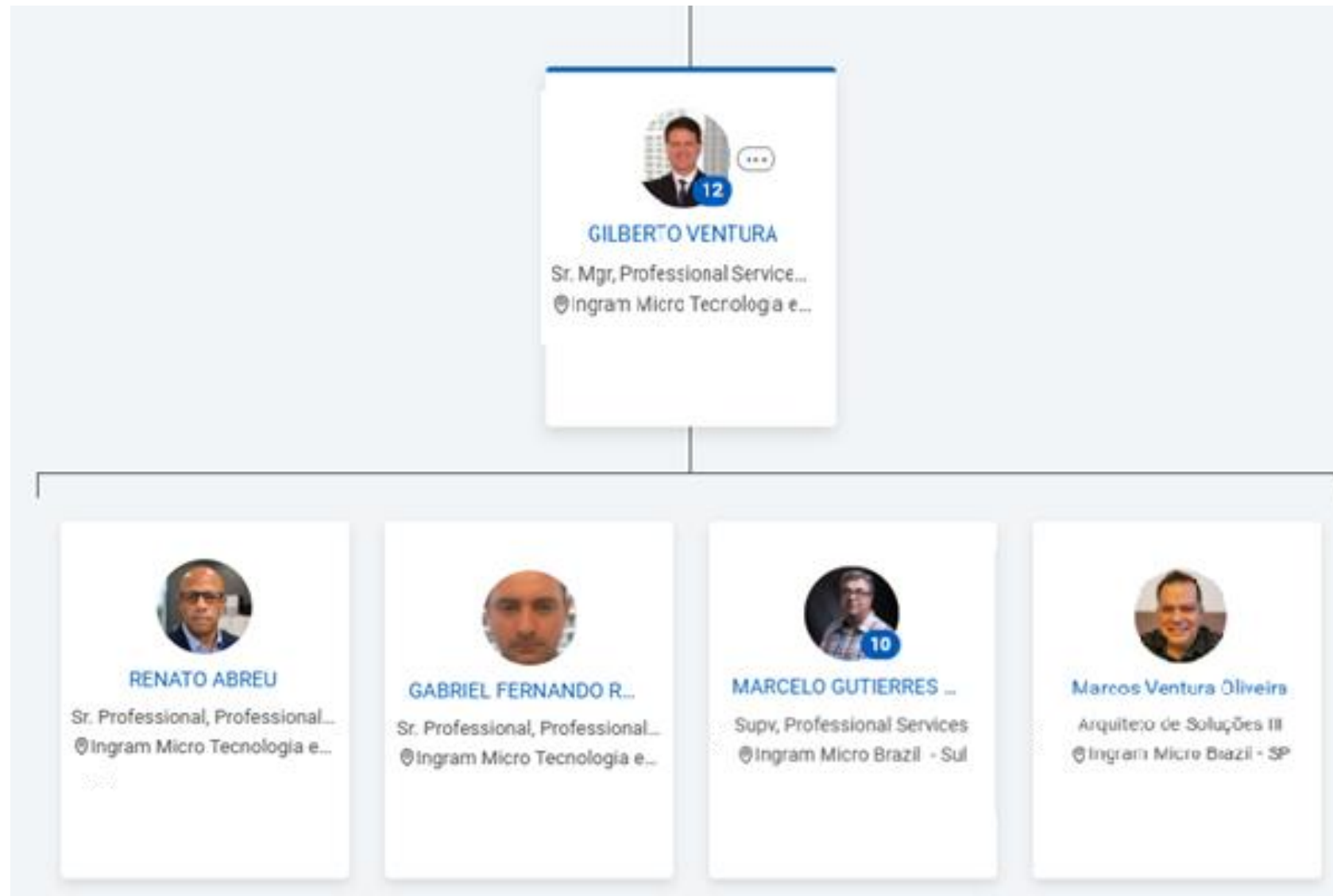
Parcelamento em até 10 vezes igual com capital próprio.



Unidade de Negócios Appliances



Arquitetura de Soluções Dedicada.



Conclusão

A Ingram Micro atua como aceleradora de negócios por meio de cobertura comercial nacional, especialização em Governo, soluções financeiras diferenciadas, arquitetura de soluções e geração de demanda.



Duvidas?



HITACHI INGRAM MICRO

LATAM Partner Summit FY26

Built to Grow. Powered by Data.



T.Hanks

